

Sales Representative Germany (m/w/d)

– Praktikum in Paris –

Kundenakquise und Ausbau des Kundenportfolios, Preisverhandlungen, Integration neuer Produkte in die Internetseite, Kundenberatung, Erstellung von verkaufsfördernden Angeboten zur Umsatzsteigerung, Entwicklung deiner eigenen Beschaffungsstrategie durch Verkaufsanalysetools, Strukturierung neuer Prozesse, Unternehmenspräsentation auf Messen und Events

... für ein junges Start-up in Paris.

Als „Sales Representative Germany“ bist Du für das Wachstum des Unternehmens (Marketplace, Nahrungsmittel) auf dem deutschen Markt verantwortlich.

Das bist Du

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium (BWL oder einer ähnlichen Studienrichtung)
- Du liebst neue Herausforderungen, bist proaktiv und sehr motiviert ein junges und bereits erfolgreiches Start-up weiter bei seinem Wachstum zu unterstützen.
- Du bist ein echtes Verkaufstalent und kannst sehr gut mit Kunden umgehen; am Telefon bleibst Du dran um Leads in „Kunden zu verwandeln“.
- Eine erste Verkaufs- oder Kundensupporterfahrung wäre super.
- Voraussetzung ist ein Deutsch auf Muttersprachenniveau und sichere & fehlerfreie Korrespondenz auf Deutsch, sehr gute Englischkenntnisse, Französischkenntnisse wären ein Plus

Was Dir geboten wird

- Attraktive Büros mitten im Zentrum von Paris, inmitten anderer Start-ups
- Nach erfolgreichem Praktikum ist ein unbefristeter Arbeitsvertrag möglich
- Du wirst Teil eines Internationalen Teams
- Den ganzen Tag stehen viele verschiedenen Getränke gratis zur Verfügung
- 50% Bezuschussung der Kosten für die Pariser Monatsfahrkarte
- **Praktikum:** 700.00 € / Monat + Bonus

Wir haben dein Interesse geweckt? Dann bewirb dich jetzt für ein Praktikum als Sales Representative!

Bitte sende deine Bewerbung (CV auf Deutsch, Englisch oder Französisch)
an: contact@anma-recruitment.com – wir stehen Dir auch selbstverständlich jederzeit telefonisch zur Verfügung: + 33 (0) 1 47 25 94 75